

Secteur de la métallurgie et de l'usinage :

Fabricant de pièces forgées et usinées pour moteurs thermiques

Clients du client : Grands comptes du secteur automobile, poids lourds, engins de chantier et machines agricoles.

Région Grand Est :

Ardennes – 2 sites industriels

Mission relais de pilotage de comptes clés internationaux :

Recouvrement, Renégociation des marges, Arrêt d'affaires non rentables

Durée de la mission :

3 ans à temps partiel de septembre 2021 à octobre 2024.

Contexte :

Activité en fort déclin du fait des directives européennes sur l'arrêt des véhicules thermiques.

Instabilité liée aux cessions successives : 3 propriétaires en 6 ans. La solution temporaire d'une prestation externe à temps partiel a été logiquement préférée à un recrutement.

Contenu de la mission :

Direction commerciale aux côtés des administrateurs judiciaires et des repreneurs successifs.

Recouvrement, Renégociation des marges, Arrêt d'affaires non rentables

Pilotage de 10 comptes clés (anglophone, germanophone, russophone)

Négociation pour réamorcer/maintenir l'activité.

Volumétrie : 10 M€ CA/an

Sur le terrain :

Garantir les livraisons dans un contexte social très dégradé (grève)

Les protagonistes :

Exemples de comptes clés : SATA (Tier 1 de CNH), John Deere, Hatz Diesel, Albon (Tier 1 de CATERPILLAR), Sansera Engineering Ltd (Tier 1 de POLARIS)

Client : **WALOR**

